

LEW

FE

Termine 2023

Veranstaltungen mit Prof. Dr. Jürgen Weimann

JürgenWeimann®

Die Weimann-Wirkung®.
Jeder Einzelne ist von Bedeutung.

Wandel in der Sparkasse als Vorstand erfolgreich gestalten: wie gelingen Veränderungsprojekte?

Für Vorständinnen und Vorstände

Termine:

- 30.03.2023 in München
- 21.09.2023 in Frankfurt a. M.

Ergebnisse:

- Erfahrung aus über 200 Projekten in der S-Finanzgruppe
- Vorgehensmodell zur nachhaltigen Umsetzung der Unternehmensstrategie
- Kennenlernen der OKR-Methode
- Verständnis für die Rolle der eigenen Person

Inhalte:

- Welche Rolle haben Sie als Vorstand im Rahmen von Veränderungsinitiativen?
- Woran scheitern die meisten Projekte und wie können Sie dies verhindern?
- Welcher Sinn oder Unsinn steckt in Leitbildern und Führungsleitlinien?
- Welche Rolle spielt die interne Kommunikation?

Teilnahme:

- € 890 zzgl. MwSt. inkl. Verpflegung

Prof. Weimanns Vorstandsfrühstück® Diskussion über aktuelle Themen aus der S-Finanzgruppe

Für Vorständinnen und Vorstände

Termine:

- 02.03.2023 von 8 - 9.30 Uhr – virtuell
- 15.06.2023 von 8 - 9.30 Uhr – virtuell
- 14.09.2023 von 8 - 9.30 Uhr – virtuell
- 07.12.2023 von 8 - 9.30 Uhr – virtuell

Teilnahme:

- kostenfrei

Ergebnisse:

- Austausch und Diskussion mit Gleichgesinnten

Themenrückblick 2022:

- Kulturelle Transformation bei der Firma Beuthauser mit CEO Oliver Sowa
- ESG-Strategien für Sparkassen mit der Nachhaltigkeitsexpertin Erna-Maria Trixl
- AGB-Änderungsmechanismus umsetzen mit Prof. Dr. Stephan Lorenz

Jürgen Weimann®

Die Weimann-Wirkung® Jeder Einzelne ist von Bedeutung

New Normal vs. alter Hut
strategische Handlungsfelder
heute und morgen

SCOPE22

„Digitale Transformation braucht eine
vollkommen andere Symbiose aus
Menschen und organisatorischen
Rahmenbedingungen.“



Vertriebspower entfalten

Ambitionierte Vertriebsziele durch die Symbiose von Mensch & Organisation erreichen

Für Vertriebsführungskräfte direkt unterhalb des Vorstands & LeiterInnen Vertriebsmanagement

Termine:

- 10.05.2023 in Frankfurt a. M.
- 15.11.2023 in München

Ergebnisse:

- Inspiration und Best-Practice aus über 200 Projekten
- Antworten auf die Frage: Wie kann es unter den aktuellen Rahmenbedingungen gelingen Höchstleistungen im Vertrieb zu erreichen?

Teilnahme:

€ 890 zzgl. MwSt. inkl. Verpflegung

Inhalte:

- Wie lässt sich die Mitarbeiterzufriedenheit im Vertrieb steigern?
- Wie können ambitionierte Ziele wirkungsvoll vereinbart werden?
- Welche Zielsteuerungssystematiken & Vergütungsmodelle sind noch zeitgemäß?
- Wie entsteht High-Performance in Teams?
- Welche Rolle spielt dabei die Vertriebsführung?
- Wie sehen wirkungsvolle Führungsprozesse aus?
- Welche Rolle hat das Vertriebsmanagement heute und künftig?

Umsetzungspower entfalten

Change-Management und kultureller Wandel im Einklang mit Mensch & Organisation & agilen Methoden

Für ProjektleiterInnen und UnternehmensentwicklerInnen, sowie Führungskräfte

Termine:

- 11.05.2023 in Frankfurt a. M.
- 16.11.2023 in München

Ergebnisse:

- Methoden und Vorgehensweisen zur wirkungsvollen Veränderungsbegleitung

Teilnahme:

€ 890 zzgl. MwSt. inkl. Verpflegung

Inhalte:

- Wie gelangen Projektergebnisse wirklich in eine nachhaltige Umsetzung?
- Wie gelingen Change-Initiativen bei gleichzeitig hoher Mitarbeiter-Zufriedenheit?
- Wie können Sie Ihre Projekte in der Hälfte der Zeit umsetzen?
- Wie gelingt der kulturelle Wandel in einer Sparkasse?

VORSTAND

Vorstand werden: Die Rolle der Persönlichkeit und ihre Hindernisse auf dem Weg ins Top-Management

Für angehende Vorständinnen und Vorstände (max. fünf Teilnehmende)

Termine:

- 22.09.2023 in Frankfurt a. M.

Ergebnisse:

- Klarheit über die eigene Vision und das eigene Brand
- Klarheit über den Ablauf des Auswahlprozesses für Vorstandsvakanzen

Teilnahme:

- € 890 zzgl. MwSt. inkl. Verpflegung

Inhalte:

- Welche Unterschiede bestehen zwischen Mittel- und Top-Management?
- Was sind die häufigsten Fehler in Auswahlverfahren?
- Welche Rolle spielt die eigene Persönlichkeit?
- Was ist Ihr inneres Anliegen und somit Ihre individuelle Brand?

STRATEGIE

Strategietag mit Prof. Weimann: ein Tag – 25 Jahre Erfahrung aus über 200 Projekten

Termine:

- Sparkassen individuell vor Ort
- Empfohlenes Team: Vorstand + bis zu vier weitere obere Führungskräfte

Ablauf:

- Vorgespräch
- Vorbereitung durch Dokumentenstudium
- Ganztägiger Workshop
- Reviewsitzung

Ergebnisse:

- Externe Analyse Ihrer Sparkasse
- Definition der strategischen Handlungsfelder
- Diskussion von Umsetzungsideen
- Erstellung eines Umsetzungsfahrplanes

Häufige Fragestellungen:

- Wie sieht ein erfolgreiches Vertriebsmanagement aus?
- Wie sollen wir die Ergebnisse aus PARES kompakt umsetzen?
- Wie gelingt der kulturelle Wandel in unserer Sparkasse?
- Welche Effizienzen und Potenziale sind in der Sparkasse vorhanden?
- Wie können wir unsere Vertriebsleistung steigern?
- Wie beurteilen Sie unser Ziel-, Vergütungs- und Anreizsystem?

Investition:

- € 4.900 zzgl. MwSt.



Prof. Dr. Jürgen Weimann

Herausgeber

JürgenWeimann.Consulting GmbH

Spinnereiinsel 3d

83059 Kolbermoor

buero@juergenweimann.com

+49 - 176 - 61 01 68 62

Für Anmeldungen zu Veranstaltungen bitte das Formular
unter dem folgenden Link nutzen:

<https://bit.ly/eventsjw2023>

